

Business
Report
No.1508

ゆびすい 経営レポート

今月のトピック

Part 1

所得税申告納税額が4年ぶりの減少
贈与税の納税額が63%の大幅増加

今月のトピック

Part 2

アベノミクスの効果 事例で紹介
「産業競争力強化法」施行から1年



信頼と安心、そして未来へ…
YUBISUI

ゆびすいグループ

税理士法人ゆびすい／指吸会計センター株式会社／司法書士法人ゆびすい登記センター／
社会保険労務士法人ゆびすい労務センター／公認会計士事務所

URL: <http://www.yubisui.co.jp/>

ゆびすい

検索

☎ 0120-640-171

詳しくは中面をご覧ください!! ▶▶

OPEN
ここを開いてください!

今月のトピック
Part 1

所得税申告納税額が4年ぶりの減少 贈与税の納税額が63%の大幅増加

国 税庁が発表した2014年分所得税等の確定申告状況

によると、所得税の確定申告書を提出した人は、前年比0.2%減の2,139万1千人と、6年連続で減少した。

申告納税額がある人(納税人員)は同1.6%減の612万人、その所得金額も同3.6%下回る37兆1,054億円と、ともに3年ぶりに減少した。

申告納税額は、前年を6億円下回る2兆7,087億円と、微減ながら4年ぶりの減少となった。これは、株式などの譲渡所得が前年分に比べ55%減と大幅に減ったことが影響しているとみられている。

所得税申告者のうち、株式等の譲渡所得の申告者は前

年分に比べ14.7%減の93万人7千人と2年ぶりに減少し、うち所得金額がある人は同30.3%減の46万1千人、所得金額は同55.0%減の2兆1,759億円と、ともに大幅に減少した。これは、前年の2013年末で株式譲渡益への軽減税率の適用が廃止されたことから、2013年分が「駆け込み」で過去最高となった反動とみられている。

一方、贈与税の申告状況を見ると、贈与税の申告書を提出した人員は51万9千人で同5.6%増加、そのうち納税人員は36万6千人で同11.1%増加し、その申告納税額は2,803億円で、同63.1%増と大幅に増加した。

これは、2014年度相続税改正において今年1月から課税ベースが拡大し最高税率も上がったことなどから、2014年は改正前に贈与する人が増えたとみられている。



税理士の目

税理士 矢部恭章

贈与税の申告が増加する傾向は、今後も続くと考えられます。20歳以上の者が直系尊属から生前贈与を受けた場合の税率が、今年の贈与から優遇されているためです。また、直系尊属から住宅取得資金の贈与税非課税枠が拡大されたことによる申告も増えるでしょう。この税制は、贈与税を支払う必要がない場合でも申告する必要があります。他にも要件がありますので、実行される際は必ず税理士等の専門家に相談されることをおすすめします。



グループ企業だからこそ提供できる完全経営サポート

充実の完全ワンストップ

創業65年を超える信頼と実績

200名を超える専門スタッフ

主要都市を網羅する全国展開

ゆびすいグループ

税理士法人ゆびすい／指吸会計センター株式会社／司法書士法人ゆびすい登記センター／
社会保険労務士法人ゆびすい労務センター／公認会計士事務所

URL: <http://www.yubisui.co.jp/>

ゆびすい

検索

TEL: 0120-640-171

Mail: kigyo-info@yubisui.co.jp

今月のトピック Part 2

アベノミクスの効果 事例で紹介 「産業競争力強化法」施行から1年

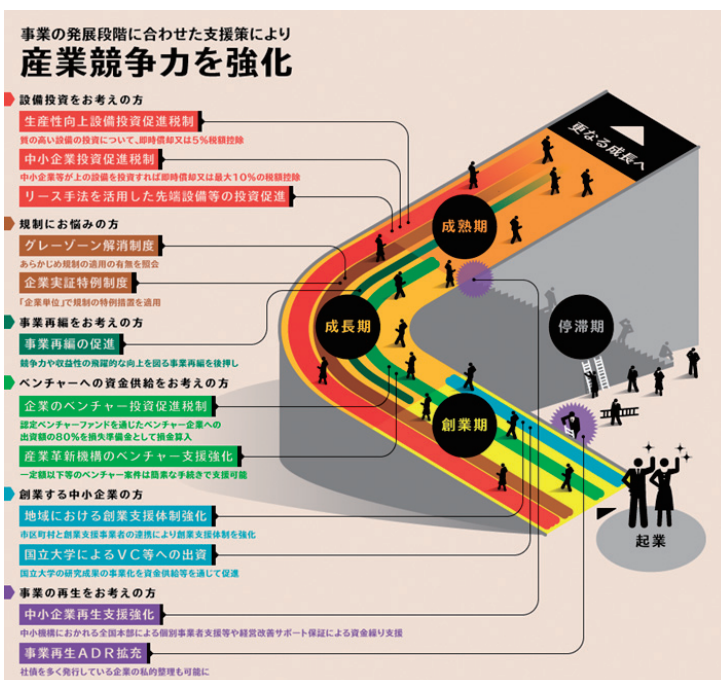
日本経済を再生し産業競争力を強化することを目的とした「産業競争力強化法」の施行から1年が経過した機会をとらえ、経済産業省は同法の関連施策の運用実績とその事例を公表。いわば「アベノミクスの通信簿」として制度活用した企業名とその成果を紹介した。

▼生産性向上設備投資促進税制——先端設備（A類型）/証明・確認件数115,470件。生産ラインやオペレーションの改善に資する設備（B類型）/4,767件（総額：約3兆401億円）。昨年12月末時点で既に12万件を超える本税制による質の高い設備投資が見込まれる。税制の後押しで国内回帰を決断した竹本油脂（海外から愛知県内へ工場移設）など豊富な事例が特徴。地元密着の中小企業事例では、九条ねぎの生産に特化して農業ビジネス展開をしている「こと京都」（農業生産法人）は、現在の4倍の広さ

の工場を新設し生産効率の高い設備を新規導入、収益力を向上させた。この投資に伴い20名の追加雇用を実施する。

▼事業再編——事業再編認定件数は10件、特定事業再編計画は5件。三菱重工業は、日立製作所と行った火力発電分野の特定事業再編に加え、更にIHIと航空機エンジン分野において、両社の強みを活かして効率的な生産体制の確立や高付加価値分野への進出等の取組を通じ、国際競争力を向上させ持続的成長を目指す再編が行われた。

▼グレーゾーン解消制度は31件認定。



コンサルの目

経営コンサルティング事業部
河野真由

アベノミクスは、デフレ脱却を目指して専ら需要不足の解消に重きを置いてきた「第一ステージ」から、人口減少下における供給制約を乗り越えるための対策を講ずる新たな「第二ステージ」に入りました。金融政策への依存は限界にきており、成長戦略によって、潜在成長率を少なくとも2%以上に引き上げることが不可欠の課題となっています。今後とも経済の好循環を維持し、成長路線を辿っていけるかどうかの鍵は、地方の活性化と将来への発展に向けた投資にかかっていると言えます。

ゆびすいは、契約前の「相性マッチングサービス」をお勧めしています

契約までに何をするの？

- ☒ お客様のニーズをヒアリングにてご確認致します
- ☒ 過去の決算分析からお客様の会社の強み、弱みを把握し、ご説明致します
- ☒ これからの企業経営についてご提案致します

これらの業務を通じて、
ゆびすいの担当者との相性を
ご確認頂きます。

ご親族、お知り合いの方などで、 「お困りの方」は、いらっしゃいませんか？

企業経営、税金、起業、不動産、相続、人事労務、その他あらゆる疑問、お悩みを

税理士	社会保険労務士	司法書士
公認会計士	中小企業診断士	ファイナンシャルプランナー

など、各分野の専門家がご相談に応じます。

----- お気軽にご連絡、ご紹介下さい。 -----

ご親族、
お知り合いの方が...

- 『独立開業』を考えている。
- 『相続』について、税金・財産分割・生前贈与・遺言・名義の変更などで悩んでいる。
- 『不動産や株』などの売却、購入をした、又は考えているが、税金や名義変更についてアドバイスが欲しい。
- 商売を営んでいるが、節税、財務、人事労務、その他経営に関する『質の高いアドバイスをしてくれる専門家』を探している。

etc...

ご紹介、無料相談の流れ

- 1 まずはお電話、又は直接弊社スタッフに相談者様についてお伝え下さい。
0120-640-171（月～金 9:00～17:00）
↓
- 2 弊社スタッフが相談者様にお電話、メール等にてご連絡差し上げます。
※ ご相談者様が直接弊社にご連絡いただいても構いません。その際はご紹介者様のお名前をお伝え下さい。
↓
- 3 お電話、又はご来社いただき相談者様の疑問について対応いたします。（初回相談60分無料）
※ ご相談の日時はお客様のご都合に合わせ、柔軟に対応いたします。
また、お客様のご都合によりお客様のもとへ直接お伺いすることも可能です。
↓
- 4 無料相談後、有料サービスのご依頼がある場合には、お見積りをさせていただきます。
↓
- 5 お見積りを検討していただき、ご納得いただければ正式に契約成立となります。
高品質なサービスを誠実に提供することをお約束いたします。

よくあるご質問

- Q. 相談者は売上もまだ少ない個人事業者ですが、紹介してもよいのですか？
- A. 是非ご紹介下さい。弊社のお客様は個人商店から上場企業様まで多岐にわたります。小規模な個人事業者のお客様もたくさんいらっしゃいますのでご安心下さい。
- Q. 相談者に現在契約している税理士がいるのですが、無料相談は可能ですか？
- A. 可能です。通常の税務相談や申告書作成については現在ご契約されている税理士に依頼し、その他顧問税理士に相談しにくい案件について弊社にご相談いただければと思います。是非一度お問い合わせ下さい。

ご紹介いただきましたお客様は、ゆびすいグループが責任をもってお手伝いをさせていただきます。

初回60分相談無料

TEL : 0120-640-171